



Depuis plus de 35 ans, et bien avant sa vie professionnelle, Michel a toujours parlé avec une aisance et une puissance déconcertante.

Encore enfant, à l'école primaire déjà, il révèle une capacité à prendre la parole avec force de conviction et enthousiasme.

C'est clair : il embarque les autres !

En parallèle, il fait du théâtre et grandit dans la culture américaine et se passionne pour ces grands orateurs "à l'américaine".

Avec plus de 1100 conférences au compteur, il est l'un des conférenciers les plus demandés en France.

Son dynamisme et son enthousiasme naturel est contagieux et tous ses clients le disent : "on sent qu'il vit ce qu'il dit !"

Et ça fait toute la différence aux yeux des collaborateurs.

Il vit ce qu'il dit et ça donne envie d'y aller aussi.

En 2020 il obtient la prestigieuse certification américaine "CSP", décernée aux meilleurs conférenciers au monde. Cette reconnaissance internationale est un accomplissement qui profite à votre événement : vous avez affaire à un pro de la scène !

Selon lui, être entrepreneur, dirigeant, manager, cadre, diriger une équipe et même vendre, c'est avant tout un état d'esprit.

Lorsqu'il était salarié et cadre commercial, il faisait partie des investis comme s'il s'agissait de leur propre entreprise. Il était "intrapreneur" comme on dit aujourd'hui.

**Michel démystifie,
dédramatise et
redonne envie !**

Michel Poulaert, CSP, est Conférencier professionnel depuis 2006 certifié CSP® aux États-Unis depuis 2020.

Avec plus de 1000 interventions publiques, il fait partie des intervenants qui marque durablement les esprits.

3 TEDx à son actif, il est l'auteur du livre "Pour Réussir, Osez Échouer" (Vuibert).

La culture de l'échec, l'optimisme et la vente sont ses domaines de prédilection.

Pendant près de 20 ans, alors responsable des ventes et de développement du marché français pour une entreprise néerlandaise, il a été, pendant plusieurs années, le meilleur cadre commercial du groupe. Homme de terrain, ses clients étaient toujours au centre de ses intérêts.

En prospection il teste différentes approches centrées sur le client avant tout. Selon lui plus on surprend agréablement un client, plus le lien sera fort.

Pour lui, si on s'occupe de son client comme s'il s'agissait d'un ami, moins on sentira le besoin de vendre puisque que c'est le client lui-même qui viendra acheter !

Toujours

en quête de bonnes idées, il expérimente en permanence. Et quand cela ne fonctionne pas, il transforme, adapte, innove ou... reporte, parce que certaines idées n'apparaissent pas toujours au bon moment. S'il y avait quelque chose d'impossible, c'était pour lui !

Cet esprit créatif et cet œil pour les belles images se retrouvent dans ses vidéos publiées principalement sur LinkedIn (27K), Instagram (15K), Youtube (12K) ou encore TikTok (39K). Il publie du contenu inspirant quotidiennement depuis 2008.

Ses publications ont inspiré plus de 2 millions de visiteurs.

Son audace et son optimisme d'action lui aura aussi valu de jouer dans deux longs-métrages et de participer à de nombreuses émissions télévisées.

Il est le co-fondateur de la Journée de l'Audace.

Producteur du Show Inspire Expire.

Fondateur de L'École de Conférenciers Professionnels.





MICHEL POULAERT

SES CONFÉRENCES ET UNE PETITE BIO

OPTIMISME, AUDACE, GESTION DU CHANGEMENT,
CULTURE DE L'ÉCHEC, VENTE, PRISE DE PAROLE

LE PROGRAMME 2026-2027

L'AUDACE DE L'OPTIMISME

la conférence Best Seller !

S'il y a bien une certitude face à toutes les incertitudes, c'est que tout change en permanence. Et ça peut faire peur ! Pire : ça peut bloquer nos investissements, nos projets, nos collaborateurs ! Face à l'IA qui bouleverse nos métiers, nous avons été rarement éprouvé autant d'appréhension face à la destruction de certains métiers.

Quand les changements ou les échecs semblent paralyser l'action, quelles ressources nous reste-t-il pour aller de l'avant, transformer les échecs en découvertes et créer de nouvelles opportunités ?

Une conférence qui dope le moral et donne envie de se lancer, d'avoir confiance, d'oser et de miser sur soi, les autres et l'avenir.

Qu'est-ce que l'optimisme et comment ne plus le confondre avec sa caricature ?

L'optimisme est-il inné ou s'acquiert-il ?

Comment modifier quasi instantanément notre regard sur les problèmes ?

Que nous démontre différentes sources scientifiques sur les mécanismes du cerveau et nos perceptions ?

Comment modifier et augmenter la qualité de nos représentations mentales au profit des objectifs ?

6 clés pragmatiques pour développer et entretenir l'optimisme à mettre en pratique immédiatement !

LES BÉNÉFICES DE CETTE CONFÉRENCE :

Réaliser que nous sommes tous les acteurs de nos succès et maîtres de nos décisions, même face aux difficultés.

Acquérir des outils pragmatiques et simple à mettre en place pour changer son mindset.

Donne envie de tenter, d'oser, de se renouveler, de rebondir, de relativiser, de manager avec plus de positivité, d'approcher ses clients avec plus d'influence, crée plus d'engagement.

Les participants repartent avec une pêche incroyable !

« Il est hilarant sur scène ! »

Le Monde

« Les collaborateurs repartent saisis et stimulés. Des conférences touchantes et incitatives. »

Forbes

« Assister à une conférence de Michel Poulaert est une expérience. Il y a fort à parier que vous terminerez debout en applaudissant à tout rompre ! »

Challenges

« Michel Poulaert, fait figure des meilleurs conférenciers au monde. »

Le Journal de Saône et Loire

UNE CONFÉRENCE QUI BOUSCULE !

Grâce à son optimisme emprunt d'énergie, il transmet sans compter et provoque un élan d'enthousiasme général et fédérateur. Il apporte à votre événement une parenthèse qui insuffle un esprit de groupe et favorise ainsi l'engagement, la motivation et la cohésion des collaborateurs. Il apporte un regard neutre, inédit et pertinent.

Son enthousiasme est communicatif et profite à tous les niveaux de votre organisation, auprès de vos dirigeants, managers, cadres, collaborateurs, forces de vente et vos équipes.

Son expérience commerciale et managériale internationale de 20 ans fait de lui un intervenant capable d'apporter le haut niveau d'expertise nécessaire pour véhiculer les informations les plus ardues.

Il sait ce que vous traversez !





MICHEL POULAERT

SES CONFÉRENCES ET UNE PETITE BIO

OPTIMISME, AUDACE, GESTION DU CHANGEMENT,
CULTURE DE L'ÉCHEC, VENTE, PRISE DE PAROLE

LE PROGRAMME 2026-2027

*La conférence qui facilite
le changement !*

NOUVELLE CONFÉRENCE !



**Non pas parce que le monde va
devenir plus simple.**

**Mais parce que nous pouvons
devenir plus capables de vivre
dans un monde qui change en
permanence.**

ÇA VA BIEN SE PASSER !

Pourquoi nous allons nous en sortir, quoi qu'il arrive.

La conférence qui dédramatise l'incertitude !

Et pas que...

Et si notre peur du futur était... parfaitement normale ?

Cette nouvelle conférence rassure, elle redonne confiance, et surtout... elle donne envie d'y aller et de continuer à croire en nous !

Avec l'IA qui perturbe nos habitudes, nous ne savons pas exactement à quoi ressemblera demain.

Mais nous savons quelque chose de beaucoup plus important : nous avons toutes les ressources pour y prendre notre place et nous avons toujours rebondi.

Plus l'intelligence artificielle devient artificiellement convaincante, plus l'authenticité devient humainement différenciante.

Alors notre avantage ne sera pas nécessairement de produire plus vite, plus proprement ou plus efficacement que les machines. Notre avantage sera de savoir relier, comprendre, écouter, rassurer, inspirer, donner et faire confiance.

Parce qu'au bout du compte... nous ne suivrons jamais une technologie mais quelqu'un en qui nous avons confiance.

Je n'y explique pas ce que l'IA va faire.

J'aide à comprendre ce que nous, les humains, faisons face à ce que nous ne connaissons pas et comment nous allons y arriver.

LES BÉNÉFICES DE CETTE CONFÉRENCE :

Elle réconcilie avec tous les changements !

Elle redonne envie de se mettre au travail.

Elle redonne envie d'avoir confiance en nous et dans nos projets.

Elle replace l'humain dans ce qui est essentiel.

Elle donne la niaque !

POURQUOI CETTE CONFÉRENCE EST D'ACTUALITÉ ?

**Pas besoin de connaître parfaitement demain pour
commencer à construire aujourd'hui.**

On ne peut pas contrôler la vitesse du changement, mais nous pouvons contrôler la manière de l'aborder.

1. Nous avons peur de ce que nous ne connaissons pas.

Notre cerveau préfère souvent le connu, même imparfait, à l'inconnu.

2. Nous avons toujours eu peur des grandes innovations.

Locomotive à vapeur, électricité, téléphone, automobile, télévision, Internet... Si, si, ça a fait (très) peur ! Et pourtant...

3. Puis le futur devient banal.

Ce qui paraissait extraordinaire devient notre quotidien.
"Comment avons-nous pu vivre sans !"

4. Notre mémoire embellit le passé.

"C'était mieux avant" est souvent une reconstruction plutôt qu'un constat objectif.

5. L'IA ne nous remplace pas : elle nous replace.

Elle déplace déjà certaines tâches, certaines compétences, certaines façons de travailler. Ce qui nous force à retrouver notre place.

6. Notre valeur humaine ne disparaît pas.

Nos relations, la confiance, l'empathie, l'intuition, l'écoute, l'humour, la créativité, le jugement, le courage, l'enthousiasme, le charisme,...

**7. Nous pouvons choisir notre réponse face aux
changements :**

Les peurs se transforment en curiosité.

La résistance devient une expérimentation.

L'inquiétude se transforme en apprentissage.

La passivité et l'immobilisme devient une action.



LE PITCH

ÇA VA BIEN SE PASSER !

Pourquoi nous allons nous en sortir, quoi qu'il arrive.

*La conférence qui facilite
le changement !*

NOUVELLE CONFÉRENCE !

Notre environnement est inquiétant : les actualités, la dette, la sécurité, nos métiers défigurés par l'IA, des conflits aux quatre coins du monde,...

Comme toutes les grandes crises et les Grandes Révolutions, le doute génère de l'inconfort et des peurs.

Face à la technologie au fil des siècles : la locomotive à vapeur, l'électricité, l'automobile, le téléphone ou Internet, eux aussi suscité leur lot de peurs, de prédictions catastrophistes et de résistances.

Puis nous avons découvert que nous sommes extraordinairement capables de nous adapter, de nous réinventer, de rebondir, nous sommes tellement plus agiles que nous le pensons quand il s'agit de survie. D'abord nous vivons un choc, puis une forme de paralysie, puis, parfois impuissants, nous avons appris à vivre avec ces changements... jusqu'à ne plus pouvoir nous en passer. Pourquoi en serait-il autrement avec l'IA, par exemple ?

Sans prétendre prédire ce que l'intelligence artificielle fera demain, Michel Poulaert s'intéresse à une question beaucoup plus humaine : comment allons-nous, nous, réagir face à un monde qui change de plus en plus vite ? quelles sont nos ressources et que nous démontre l'Histoire ?

À travers des récits et des exemples surprenants, de l'humour et des éclairages issus de la psychologie, cette conférence dédramatise le changement, démystifie nos peurs et redonne confiance dans notre capacité à nous adapter.

Car l'IA ne nous remplace pas, elle nous replace.

Elle transforme nos métiers, déplace nos compétences et modifie notre manière de travailler. Mais elle ne supprimera pas notre besoin de créer du lien, de comprendre, d'écouter, de rassurer, d'inspirer et de faire confiance.

Plus l'intelligence artificielle devient artificiellement convaincante, plus l'authenticité devient humainement différenciante.

Et si notre meilleur avantage pour demain n'était finalement pas de devenir plus technologiques... mais de devenir encore plus humains ? De reprendre notre place d'humains !

Une conférence pour sortir de la peur, retrouver de l'enthousiasme et surtout repartir avec l'envie de faire un premier pas.

Parce que nous ne savons pas exactement ce que demain nous réserve. Mais nous avons déjà en nous les ressources pour y prendre notre place. Et oui... **Ça va bien se passer !**



VENDRE SANS VENDRE !

UNE CONFÉRENCE D'UN
COMMERCIAL À SUCCÈS POUR DES
COMMERCIAUX À SUCCÈS !

SEINE MARITIME

SURPRENDRE POUR MIEUX VENDRE (OU COMMENT VENDRE SANS VENDRE)

La vente est-elle inée ?

Qu'est-ce qui a changé dans notre métier de vendeur ?

Comment exploiter les nouvelles ressources pour faire vivre à nos clients de nouvelles expériences mémorables ?

Personne n'aime qu'on lui vende quelque chose, mais tout le monde aime acheter. Comment fidéliser et fédérer ses clients ?

Pourquoi parleront-ils de vous ?

6 astuces pour faire de la vente un jeu gagnant/gagnant et capter l'attention des clients et en faire ses plus fidèles porte-paroles !

Pour mieux vendre... Cessez de vendre ! Et si tout n'était que du bon sens ?

LES BÉNÉFICES DE CETTE CONFÉRENCE :

Permet d'appréhender la vente sous un nouvel angle, surtout avec les enjeux, changements et incertitudes qui font parfois peur à certains vendeurs.

La vente est aussi un état d'esprit et une envie profonde d'avoir envie de servir.

Donne envie d'approcher les clients avec plus de profondeur et suscite l'envie de s'impliquer.

Fait appel au bon sens de chaque besoin d'humains face à l'achat.

Les forces de vente et managers adorent !

DOPEZ L'ÉNERGIE DE VOS FORCES DE VENTE !

**20 ANS D'EXPÉRIENCE TERRAIN
RÉUNIS EN UN SHOW !**



LA CERTIFICATION CSP® QU'EST-CE QUE ÇA SIGNIFIE ?

Pourquoi faire confiance à un conférencier certifié CSP® (Certified Speaking Professional) ?

C'est la seule et la plus haute distinction/certification internationale décernée par la National Speakers Association aux États-Unis.

Le comité de sélection étudie la candidature pendant un an. Les compétences professionnelles du candidat sont passés au crible selon des critères aussi sévères que nombreux.

Un sondage de satisfaction mené auprès de 30 clients doit démontrer une note supérieure à 7/10, faute de quoi, sa candidature est éliminatoire.

Cet "Oscar" de la conférence n'a été décernée qu'à 17% des 4000 conférenciers internationaux de la National Speakers Association dont seulement 4 l'ont obtenue en France.

Cette certification est la garantie que vous allez choisir un conférencier professionnel dont l'expérience scénique, l'éloquence, l'expertise, l'éthique, la pertinence des propos et l'impact sont éprouvés et qualifiés.



MICHEL POULAERT

SES CONFÉRENCES ET UNE PETITE BIO

OPTIMISME, AUDACE, GESTION DU CHANGEMENT,
CULTURE DE L'ÉCHEC, VENTE, PRISE DE PAROLE

LE PROGRAMME 2026-2027



Pourquoi entretenons-nous un rapport complexe avec l'échec ?

Quelle sont les étymologies des mots "échecs" et "échouer" et comment changer notre regard sur ces derniers ?

Si la peur d'échouer est culturel, quelles sont nos marges de manoeuvres ?

6 astuces pour se réconcilier avec l'échec et les transformer en opportunité.

La sérendipité, quand le hasard nous propose d'autres voies exploitables.

Quelles histoires inspirantes nous réconcilient avec nos propres échecs ?

Et si échouer... c'était abandonner ou ne rien tenter ?

LES BÉNÉFICES DE CETTE CONFÉRENCE :

Change la vision de l'échec et réconcilie avec les représentations que l'on s'en fait.

Acquérir des outils pragmatiques et simple à mettre en place pour changer sa vision de l'échec.

Donne envie de considérer l'échec comme une preuve de courage, d'audace et d'étape indispensable pour atteindre les succès.

Trouver les opportunités dans chaque échec.



Et si on changeait de regard sur l'échec ?

L'échec, pour beaucoup, est chargé de peurs et d'angoisses. Personne n'aime échouer. Pourtant certains semblent moins échouer que d'autres.

Pourtant, l'échec fait partie de la vie au même titre que la réussite.

Avec cet ouvrage, Michel Poulaert dit stop aux idées reçues : et si les 'échecs étaient (aussi) un état d'esprit à entretenir pour atteindre le succès ?

C'est en s'appuyant sur de nombreuses anecdotes et histoires inspirantes d'échecs de leaders, d'inventeurs ou d'artistes de génie, mais aussi à partir de sa propre expérience de commercial à l'international qu'il livre sa vision de l'échec.

Un ouvrage frais, optimiste, original, pour s'assumer, s'élever à la fois professionnellement et personnellement.

Dans toutes les librairies.

192 pages

Prix : 17,90€

Éditions Vuibert

Prix préférentiels pour vos événements sur demande

OFFREZ-LE À VOS COLLABORATEURS !



MICHEL POULAERT

SES CONFÉRENCES ET UNE PETITE BIO

OPTIMISME, AUDACE, GESTION DU CHANGEMENT,
CULTURE DE L'ÉCHEC, VENTE, PRISE DE PAROLE

LE PROGRAMME 2026-2027



DÉBRIDE TA PAROLE EN PUBLIC ! LES SECRETS DES GRAND ORATEURS INFLUENTS

**35 ANS DE PRISE DE PAROLE AU SERVICE DE VOTRE PUISSANCE,
VOTRE CHARISME ET VOTRE POUVOIR DE PERSUASION !**

La conférence idéale pour tous les dirigeants et collaborateurs qui éprouvent du mal à transmettre une idée, un projet, à fédérer, à vendre, à parler, à pitcher à s'adresser à un groupe sans passer par une formation individuelle !

Elle libère la parole et dédramatise le sujet avec efficacité.

Les Grands Orateurs sont-ils nés avec ce talent ?

Démystification de plusieurs légendes, idées reçues et fausses informations concernant la prise de parole.

Avons-nous réellement plus peur de parler en public que mourir ?

Comment structurer un pitch puissant qui donne envie d'en savoir plus.

Comment gérer le trac pour en faire un allié puissant.

Quelles sont les spécificités du charisme.

LES BÉNÉFICES DE CETTE CONFÉRENCE :

Dédramatise les idées reçues que l'on se fait de la prise de parole en public.

Parler avec conviction et doper son pouvoir d'influence est accessible au plus grand nombre.

Apporte un regard puissant, pragmatique, pratique et scientifique de la prise de parole.

La peur est commune chez beaucoup de collaborateurs, cette conférence est une excellente mise en place des meilleures pratiques sans pour autant qu'ils aient à prendre des cours individuels de prise de parole en public.

Cette conférence a été pensée pour tous les dirigeants, cadres, collaborateurs et commerciaux qui éprouvent des difficultés à persuader avec puissance.

Elle est fortement dédramatisante et rassurante.

Michel démontre avec une efficacité redoutable que tout le monde peut prendre la parole avec impact !

Si beaucoup pensent que les grands orateurs le sont depuis la naissance, Michel prouvera, avec l'aide des découvertes les plus récentes, que nous n'avons pas plus peur de parler en public que mourir et que savoir parler est une compétence qui s'apprend.

Tout est une question de perception, d'éducation et de regard sur soi et sur les autres.

Au fond... parler avec puissance, ça se prépare comme une compétition sportive.



**LA CONFÉRENCE QUI
DÉMYSTIFIE, AVEC
HUMOUR, LES IDÉES REÇUES
SUR LA PRISE DE PAROLE !**



MICHEL POULAERT

SES CONFÉRENCES ET UNE PETITE BIO

OPTIMISME, AUDACE, GESTION DU CHANGEMENT,
CULTURE DE L'ÉCHEC, VENTE, PRISE DE PAROLE

LE PROGRAMME 2026-2027



PRENEZ LE RISQUE DE VOUS TROMPÉ !

Faire des mauvais choix...
L'horreur !
La honte !
La catastrophe !

Nous entretenons des relations complexes avec les choix.

Certains attendent l'idée géniale pour se lancer. Et ils attendent encore...

Découvrez la différence entre l'audace et le courage.

Quel est le pouvoir de la résolution expliquée par les sciences cognitives ?

La différence entre la persévérance et l'obstination.

Le pouvoir du lâcher prise.

6 astuces pour oser se lancer et surtout... transformer les mauvaises décisions en merveilleuses opportunités !

LES BÉNÉFICES DE CETTE CONFÉRENCE :

Donne envie de se réconcilier avec nos erreurs.

Admettre que les erreurs sont de grands apprentissages.

Augmenter sa capacité à faire preuve d'audace.

Il n'y a pas de réussite sans bons et mauvais choix.

Comprendre que nous sommes tous capables d'être courageux, audacieux et héroïques face à certaines décisions.

Comprendre le pouvoir de la résolution.

À l'origine, cette conférence été écrite pour TEDx.

Suite à son succès en salle et sur la chaîne TEDxTalks (plus de 315K vues) et à une forte demande, Michel l'a développée pour un contexte professionnel en format 60 minutes. Toujours riche en anecdotes et enseignements, cette conférence donne envie de se lancer et prendre sa vie en mains.

"ON S'EN SOUVIENT LONGTEMPS !"

Il y a parfois de ces choix qui nous font regretter de les avoir pris. Et d'autres fois, on a l'impression que nous payons le prix fort de certains choix. Pire encore : la peur d'échouer ou de se tromper mène à l'immobilisme... et on ne décide rien ou on laisse son sort entre les mains de tierces personnes ou des circonstances.

Cela demande de l'audace pour se lancer !

Dans cette conférence Michel démontre en quoi consiste le "pouvoir de la résolution" et comment vos choix peuvent enfin aboutir. En maître de la vulgarisation, il explique en quelques mots ce qu'est réellement le lâcher prise lorsque d'anciennes décisions vous empêchent d'avancer et surtout comment s'en libérer.

Au fond, Michel est convaincu que l'audace est accessible à tout le monde.

